



FRISCH DENKEN

Coaching & Sparring für
Führungskräfte und Projekte

Profil Matthias Hanitsch





COACHING & SPARRING FÜR FÜHRUNGSKRÄFTE UND PROJEKTE

Als Coach und Sparringspartner begleite ich Führungskräfte großer und mittelständischer Unternehmen und bringe kritische Projekte wieder auf Kurs. Für mehr Leistung, Mut, Motivation und Leidenschaft, denn nur so entstehen Erfolge.

20 JAHRE TOP-MANAGEMENT

Für meine Klienten bin ich Partner auf Augenhöhe. In über 20 Jahren hatte ich Führungspositionen in renommierten Unternehmen inne. Ich habe Projekte und Programme mit hohen Millionenbudgets erfolgreich geleitet, Manager in Linienpositionen der Top-Führungsebene unterstützt und bis zu 300 Mitarbeiter geführt. Dabei war ich u.a. für BMW, Daimler, Siemens, Gillette, SAP, BASF und die Deutsche Telekom tätig. Internationale Aufgaben haben mich quer durch Europa, die USA und nach Asien geführt. Im japanischen NTT DATA Konzern, dem weltweit sechstgrößten IT-Dienstleister, habe ich zuletzt die europäische Customer Management Practice geleitet und war Mitglied des Global Leadership Teams.

ERSTKLASSIGE COACHING-AUSBILDUNG

Schon in frühen Berufsjahren habe ich mein Coaching-Handwerkszeug im Rahmen der systemischen Change Integration Ausbildung bei Price Waterhouse erlernt. Diese Kenntnisse habe ich durch die spezialisierte Weiterbildung zum Business Coach an der Munich Business School ergänzt, einer erstklassigen, anerkannten Ausbildung. Ich bin Mitglied der International Coach Federation (ICF).

PRIVATMENSCH

Ich bin 49 Jahre alt und lebe mit meiner Frau und zwei Kindern seit 15 Jahren überwiegend in München. Ich verbringe viel Zeit auf Reisen, liebe jede Art von Inspiration und bin engagierter Fotograf mit einer Vorliebe für Landschaften und Menschen.

➔ LEADER'S MIND - Coach & Sparringspartner

Seit 2014. München.

Unterstützung erfahrener und junger Führungskräfte bei individuellen beruflichen und privaten Herausforderungen. Systemisches Coaching zur Mobilisierung und zum Ausbau eigener Ressourcen für Problemlösung und persönliche Entwicklung. Sparringspartner bei Konzeption, Präsentation, Auftritt und Umsetzung. Management kritischer Projekte.

➔ NTT DATA - Vice President

2011 - 2014. München.

Transformation und Führung der Customer Management Beratung mit 280 Mitarbeitern in Deutschland und knapp 1.000 Mitarbeitern in Europa. Mitglied des Global Leadership Team. Engagement Management, internationale Programmsteuerung und Top Management Beratung bei führenden Unternehmen. Branchenschwerpunkte: Automobilindustrie, Software, IT, Dienstleistung. Verdopplung von Umsatz und Marge innerhalb von drei Jahren.

➔ MONDAYWORKS - Geschäftsführender Partner

2006 - 2010. Hamburg und München.

Konzeption und Management eines Startup zur Vermittlung von Offshore-Dienstleistern an kleinere und mittlere Unternehmen in DACH. Aufbau eines Netzwerkes mit mehr als 7.000 Offshore-Unternehmen aus 90 Ländern mit Schwerpunkt IT, Grafik und Multimedia. Verkauf im Jahr 2010.

➔ IBM BUSINESS CONSULTING - Executive Partner

2002 - 2006. München.

Als Mitglied des internationalen Führungsteams verantwortlich für das Beratungsgebiet „Business Intelligence“ in Europa. Leitende Funktionen in Customer Management und CRM. Beratung auf allen Managementebenen, weltweit. Branchenschwerpunkte: Automobilindustrie, Software, IT, Dienstleistung, Konsumgüter. Führung von bis zu 200 Mitarbeitern.

➔ PRICEWATERHOUSECOOPERS - Partner

1994 - 2002. Frankfurt und München.

Management- und Technologieberatung mit Schwerpunkt Marketing, Vertrieb und Kundenbeziehungsmanagement. Klienten u.a. BMW, Deutsche Telekom, Siemens, SAP, BASF, Gillette. Führung von ca. 50 Mitarbeitern.

QUALIFIKATION

➔ AKADEMISCHE AUSBILDUNG

Munich Business School

2014 - 2015. München. Business Coaching. Abschluss: Business Coach (QRC).

Universität Bayreuth, Universität des Saarlandes

1987 - 1993. Bayreuth, Saarbrücken. Betriebswirtschaftslehre. Abschluss: Diplom-Kaufmann.

➔ ZUSATZQUALIFIKATION

- Change Integration Methodology (Price Waterhouse)
- Change Management
- Intercultural Management
- Teamführung
- Präsentation, Auftritt und Wirkung
- Presse und Medientraining
- Moderation
- Kommunikation und Rhetorik
- Verhalten in der "Danger Zone"
- Workshopkonzeption, -gestaltung und -moderation
- Gesprächs- und Verhandlungstechnik
- Projekt und Programm Management
- Business Process Design
- Vertriebsmethodik
- Verschiedene fachliche Zusatzausbildungen

➔ SPRACHEN

Deutsch - Muttersprache

Englisch - Verhandlungssicher

Spanisch - Grundkenntnisse

Meine Leistungen biete ich in Deutsch und/oder Englisch an.

➔ AUSLAND

Berufliche Anlässe haben mich vor allem durch ganz Europa, nach Japan und in die USA geführt. Die Arbeit mit Mitarbeitern und Kollegen aus verschiedenen Nationen und mit unterschiedlichen kulturellen Hintergründen war immer Teil meines Tagesgeschäftes und bereichert mich auch heute noch.

Privat habe ich jeweils mehrere Monate in Japan, den USA und Australien gelebt. In den Jahren 2003-2004 hat meine Frau und mich eine einjährige Reise mit Aufenthalt auf allen fünf Kontinenten rund um den Globus geführt - von Burma bis Bolivien.